

Maulana Azad National Urdu University

MBA III Semester Examination December - 2017

Paper : (MMBA311DST) : Performance Management (PM)

Total Marks : 70

Time : 3 hours

ہدایات:

یہ پرچہ سوالات تین حصوں پر مشتمل ہے: حصہ اول، حصہ دوم، حصہ سوم۔ ہر جواب کے لئے لفظوں کی تعداد اشارہ ہے۔ تمام حصوں سے سوالوں کا جواب دینا لازمی ہے۔

1. حصہ اول میں 10 لازمی سوالات ہیں جو کہ معروضی سوالات/خالی جگہ پُر کرنا/مختصر جواب والے سوالات ہیں۔ ہر سوال کا جواب لازمی ہے۔ ہر سوال کے لیے 1 نمبر مختص ہے۔
(10 x 1 = 10 Marks)
2. حصہ دوم میں آٹھ سوالات ہیں۔ اس میں سے طالب علم کو کوئی پانچ سوالوں کے جواب دینے ہیں۔ ہر سوال کا جواب تقریباً دو سو (200) لفظوں پر مشتمل ہے۔ ہر سوال کے لیے 6 نمبرات مختص ہیں۔
(5 x 6 = 30 Marks)
3. حصہ سوم میں پانچ سوالات ہیں۔ اس میں سے طالب علم کو کوئی تین سوالوں کے جواب دینے ہیں۔ ہر سوال کا جواب تقریباً پانچ سو (500) لفظوں پر مشتمل ہے۔ ہر سوال کے لیے 10 نمبرات مختص ہیں۔
(3 x 10 = 30 Marks)

حصہ اول

سوال: 1

(i) تنظیم کے مقاصد (organization goals) اور ملازمین کی کارکردگی (employee performance) کو یکجا کرنے کا عمل _____ ہے۔

(a) Off - the Job تربیت (Off - the Job training)

(b) کارکردگی کا انتظامیہ (Performance Management)

(c) اپرائزل انتظامیہ (Appraisal Management)

(d) ہیرارکی انتظامیہ (Hierarchy of Management)

(ii) Appraisal کے طریقے عمل (process) کا پہلا مرحلہ _____ (first step) ہے۔

(a) کام کی وضاحت (Defining Job) (b) رد عمل کا مرحلہ (Feedback session)

(c) انٹرویو کا مرحلہ (Interview session) (d) تربیت کا مرحلہ (Training Session)

(iii) Performance Appraisal کا بنیادی مقصد (basic objective) _____ ہوتا ہے

(a) ملازمین کی خوبیوں کو ابھارنا (development of employee capabilities)

(b) معاوضہ کا تعین کرنا (administration of wages and salaries)

(c) ملازمین کا تقرر (employee recruitment)

(d) ملازمین کی ضرورتوں کو پورا کرنا (fullfilment of staffing needs)

(iv) اشخاص (Persons) جو اپنی خوبیوں (capabilities) سے دوسروں کو متاثر (influence) کرتے ہیں:

(a) قائد (Leader) (b) مینیجر (Manager) (c) Organiser (d) کارکن (Volunteer)

(v) مندرجہ ذیل میں کونسا Leadership Style نہیں ہے۔

(a) لائسیسز (Laissez - Faire) (b) ڈیموکریٹک (Democratic)

(c) آکومڈیٹنگ (Accommodating) (d) ان میں سے کوئی نہیں

- (vi) ملازمین کو Sales Bonus پر انعامات (prizes) کس منصوبے (plan) کے تحت ادا کئے جاتے ہیں۔
- (a) سالاری (Salary Plan) (b) کمیشن پلان (Commission Plan)
- (c) کو مبینیشن پلان (Combination Plan) (d) پرو پورشنٹ پلان (Proportionate Plan)
- (vii) معاوضے (Compensation) کے فوائد (benefits) _____ اقسام (types) کے ہوتے ہیں۔
- (a) موٹی ٹوری (Monetary) (b) نان موٹی ٹوری (Non-Monetary)
- (c) اوپر کے دونوں (d) ان میں سے کوئی نہیں
- (viii) Wage سے مراد _____ Rate of Pay ہے۔
- (a) فی گھنٹہ (hourly) (b) روزانہ (daily)
- (c) ہفتہ واری (weekly) (d) ماہانہ (monthly)
- (ix) مندرجہ ذیل میں _____ Remuneration Model کا حصہ نہیں ہے۔
- (a) جاب ڈسکرپشن (Job Description) (b) جاب ایوالویشن (Job Evaluation)
- (c) جاب ہیراکی (Job Hierarchy) (d) جاب اینالائسٹس (Job Analysis)
- (x) کارکردگی کا انتظامیہ (Performance Management) ملازمین کی صلاحیتوں پر کس طرح اثر انداز ہوتا ہے۔
- (a) کارکردگی میں بہتری لاتا ہے (b) ملازمین کے کردار (role) کو واضح کرتا ہے
- (c) رد عمل (feedback) پیش کرتا ہے (d) اوپر کے سبھی

حصہ دوم

2. کارکردگی کا انتظامیہ (Performance Management) کے مقاصد (objectives) و افعال (functions) کو بیان کیجیے۔
3. Performance Management Cycle پر ایک مختصر نوٹ لکھیے۔
4. Job Performance کے عناصر کو تحریر کیجیے۔
5. Effective Performance Management کے خصوصیات پر روشنی ڈالیے۔
6. Balanced Score Card کی اہمیت (importance) کی وضاحت کیجیے۔
7. Reward System کے مقاصد (objectives) کو تحریر کیجیے۔
8. مختلف Leadership Styles پر روشنی ڈالیے۔
9. Groups اور Teams کے درمیان فرق کو سمجھائیے۔
- حصہ سوم
10. Competency Mapping اور Performance Planning کو کس طرح جوڑا جاتا ہے بیان کیجیے۔
11. Organisational Culture اور Performance Management کے تعلق (relationship) کو تحریر کیجیے۔
12. Performance Analysis کے طریقے عمل (process) کو تفصیل سے سمجھائیے۔
13. شخصیت (Personality) کے مختلف عناصر (determinants) پر روشنی ڈالیے۔
14. High Performing Teams کے فروغ (development) اور رہنمائی (supervision) میں قیادت (leadership) کے کردار (role) کو واضح کیجیے۔