

Maulana Azad National Urdu University**Department of Management****M.B.A. III Semester Examination - November/December - 2015****PAPER 304 - Consumer Behaviour****Time : 3 hrs****Marks : 70****حصہ الف** **$2 \times 10 = 20$**

- تمام سوالات کے جواب مطلوب ہیں۔ ہر سوال کا جواب 50 الفاظ سے زائد ہو۔
 صارف (Consumer) کی تعریف کیجیے۔ (a)
 آن لائن صارف (Online Consumer) سے کیا مراد ہے؟ (b)
 جذبات (Emotions) پر ایک نوٹ لکھیے۔ (c)
 شخصیت (Personality) کے کہتے ہیں؟ (d)
 صارف کے روایہ میں (Attitude) تبدیلی کی حکمت عملیاں بیان کیجیے۔ (e)
 صارف کی تعلیم (Learning) پر ایک نوٹ لکھیے۔ (f)
 ساتھی گروپ (Reference Group) سے کیا مراد ہے؟ (g)
 ثقافتی اثرات کا مطلب کیا ہے؟ (h)
 معلومات کی تلاش (Information Search) سے کیا مراد ہے؟ (i)
 متبادلات کا جائزہ (Evaluation of Alternatives) کے کہتے ہیں؟ (j)

حصہ ب **$5 \times 10 = 50$**

تمام سوالات کے جواب مطلوب ہیں۔ ہر سوال کا جواب 200 الفاظ سے زائد ہوں۔

- صارف طرز عمل کے مطالعہ پر میں علوی اثرات (Interdisciplinary Influence on Consumer Behaviour) کا اثر کیا ہوگا؟ (a) 2
 تفصیلی بیان دیجیے۔
 آن لائن بازار کاری (Online Marketing) کی اہمیت، اس کے فوائد اور نقصانات پر روشنی ڈالیے۔ (b)
 PF Theory کیا ہے؟ اس کو تفصیل سے بیان کیجیے۔ (a) 3
 Life Style Segmentation کی نفیاًتی نگاری سے کیا مراد ہے؟ AIO Activities کو لیتے ہوئے Psychographics بیان کیجیے۔ (b)
 صارف کے ادراک کے عناصر پر روشنی ڈالیے۔ (a) 4
 طرز عمل تعلیم کے 'Operational and Classical Learning Theories' کو تفصیل سے بیان کیجیے۔ (b)
 صارف کے رتبہ پرمابھی اثرات (Social Influence) کا کردار کیا ہے اور اس کے اقسام کی تفصیل دیجیے۔ (a) 5
 صارف پر خاندانی اثرات (Family Influence) کے روول کی اہمیت بیان کیجیے۔ (b)
 صارف طرز عمل نوونے (Model of Consumer Behaviour) کو بیان کیجیے۔ (a) 6
 صارف کے فیصلے کا عمل (Buying Decision Process) کے مرحلے کو تفصیل سے بیان کیجیے۔ (b)